

2-6. 채권세일즈

채권부, 채권상품부

Q1 직무에 대해 소개해 주세요

채권 세일즈에 관한 업무는 채권의 종류에 따라 **원화채권 세일즈**와 **해외채권 세일즈**로 나누어 볼 수 있어요.

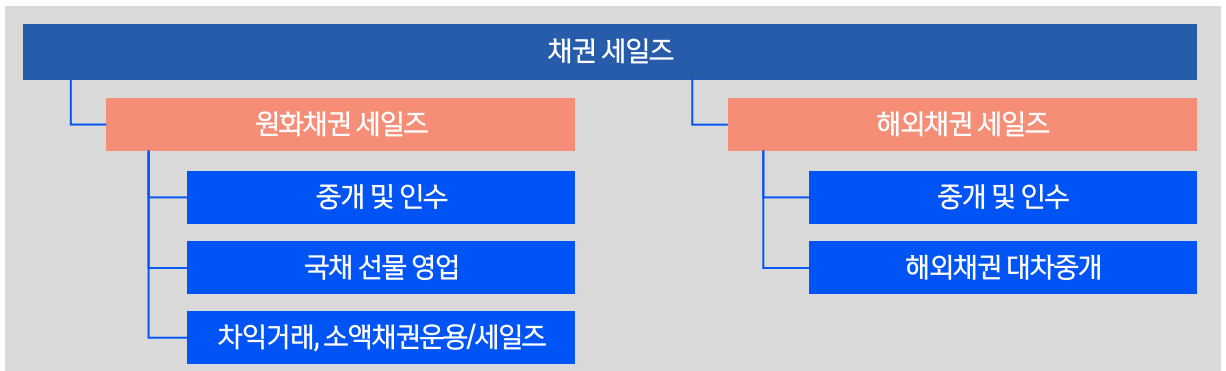
원화채권 세일즈

채권의 **중개, 인수와 국채선물 영업**으로 나눌 수 있어요. **원화채권의 인수 및 중개**는 주로 K-bond 메신저를 중심으로 국내기관 은행, 보험,운용사 등 의 채권 중개 호가를 받아 매수매도를 체결하는 방식으로 진행되고 있으며 주로 국채, 통안채, 공사채, 금융채, 회사채 및 CD 양도성예금증서, CP 기업어음 위주로 업무를 진행하고 있습니다.

국채 선물 영업은 고객 주로 운용사 으로부터 국채 선물계약의 매매 주문을 받아 거래를 체결하고 1계약당 수수료를 취득하는 비즈니스이며 원화채권과 마찬가지로 K-bond 메신저를 통해 주문을 받고 당사의 자체 시스템을 활용하여 주문을 실행하는 구조로 운영하고 있습니다.

해외채권 세일즈

USD, EUR 등 주요국 통화의 국채, 회사채 및 ABS, 구조화 채권을 대상으로 중개 및 인수 업무를 진행하면서 시장조성에 참여하고 있으며, Bloomberg, 전화 등의 승인된 녹취 채널을 통하여 세일즈를 진행하고 있어요. 그 외, 해외채권을 장기보유하고 있는 기관 은행,보험,운용사 등 들의 추가적인 수익성 강화를 가능하게 해주는 해외채권 대차중개를 통해 수수료 수익을 창출하고 있습니다.



2-6. 채권세일즈

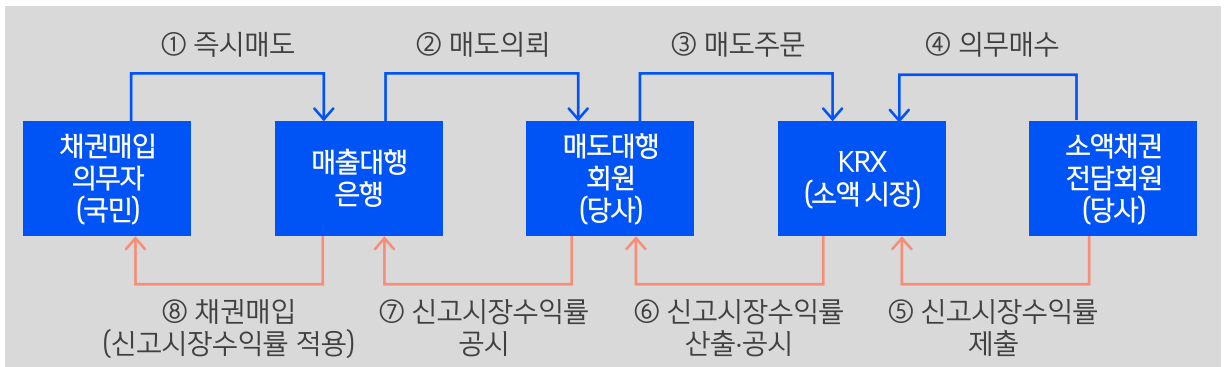
또한, 채권 세일즈 직무에는 **중개호가의 경쟁력 제고 및 수익 창출의 극대화**를 위해 운영되고 있는 **차익거래업무**와 **소액채권운용/세일즈 업무**가 있어요.

차익거래 업무는 시장 변동성 확대 시 국채선물의 이론가격과 시장가격을 계산하여 일시적으로 발생하는 괴리를 활용하여 수익을 창출하는 업무로서 매수차익 시장가>이론가, 현물매수&선물매도전략, 매도차익 시장가<이론가, 현물매도&선물매수전략, 상대차익 현물 or 선물 間 괴리 활용 등의 전략을 통해 안정적인 수익을 창출하는 업무입니다.

소액채권관련 업무는 정부 정책 지원을 위한 특수 목적 시장인 **첨가소화채권 제1종 국민주택채권, 서울도시철도채권, 지방채** 등 시장에서 매입자의 환금성 및 채권가격의 정합성을 보장하기 위한 **시장조성 업무**입니다.

당사는 해당시장의 매매거래를 원활하게 하기 위해 매출대행은행과 계약을 통해 매도대행기관 역할 및 매도된 소액채권에 대한 의무적 매수호가 제출업무, 시장가격 산출을 위한 신고가격 제시, 유동성 공급을 위한 장내호가 조성 등의 업무를 진행하고 있어요.

소액채권 매출 및 장내매매 과정



Q2 업무상 필요한 역량은 어떤 것들이 있나요?

채권 세일즈는 **채권의 구조, 종류 등의 특성**을 정확히 알고 있어야 하며, 금리 변동이 채권 가격에 미치는 영향 및 중앙은행의 **통화정책과 경제 지표**를 해석할 수 있어야 해요. 또한, 대부분의 거래가 장외에서 이루어지는 만큼 고객확보를 위한 네트워킹 및 커뮤니케이션 능력이 필요하며, 이런 역량이 뛰어날수록 성공적인 비즈니스를 진행할 가능성이 높아집니다.